

东营日报

1995年12月9日 星期六 农历乙亥年十月十八
DONGYING RIBAO
中共东营市委主办 国内统一刊号CN37-0054
第 981 期

抓住有利时机 打好冬灌硬仗

确保封冻前完成85万亩冬灌任务

本报讯 (记者 徐晓辉) 12月4日,全市冬灌暨植棉大建设现场会议在利津县召开。副市长李吉祥在会上强调,要统一思想,紧紧抓住当前有利时机,坚决打好冬灌硬仗。入冬以来,我市降雨雪很少,农田墒情很快。而据有关部门预测,明年黄河流域有可能春节后断流。因此,要迅速掀起冬灌高潮,确保封冻前圆满完成85万亩冬灌任务。同时,要坚持高标准,整地、整水,以田代库,力

确保封冻前完成85万亩冬灌任务,切实做到“早、快、好、省”。李吉祥要求,强化措施,加大力度,扎扎实实地搞好植棉大建设。各级领导要深入一线,靠前指挥,督促检查,确保各项任务落到实处。要广泛宣传,发动群众,掀起冬灌高潮。要搞好田间工程配套,确保明年冬灌顺利进行。要搞好冬灌技术,提高冬灌质量。要搞好冬灌安全,确保人身财产安全。要搞好冬灌宣传,营造良好的冬灌氛围。要搞好冬灌总结,为明年冬灌提供借鉴。要搞好冬灌表彰,激励先进,鞭策后进。要搞好冬灌纪律,严肃查处违纪违规行为。要搞好冬灌安全,确保人身财产安全。要搞好冬灌宣传,营造良好的冬灌氛围。要搞好冬灌总结,为明年冬灌提供借鉴。要搞好冬灌表彰,激励先进,鞭策后进。要搞好冬灌纪律,严肃查处违纪违规行为。

本报讯 12月4日,市第一期组工干部轮训班在市委党校开学。市委常委、组织部部长武秀清在开学典礼上指出,党的十四届五中全会制定了国民经济和社会发展“九五”计划和2010年远景目标,需要我们提供强有力的组织保证。新形势新任务对党的建设提出了新的更高要求,同时也对组织部门的工作和自身建设提出了新的更高的要求。组工干部要充分认识到自己肩上的担子重、责任大,要努力学习和实践,全面提高队伍素质,开创我市组织工作的新局面。

武秀清从回顾党的历史和东营地区光荣的革命史,阐述了组织部门在继续开来的伟大社会变革中,继承党的组织工作的优良传统与坚持改革创新的重要意义及辩证关系。根据推进实施新的伟大工程的需要和我市组织工作干部队伍的现状,对全面提高组织部门干部的素质,提出了“党性要强,作风要正、工作要实、业务要精”的要求。

武秀清最后希望学员们要十分珍惜这次难得的学习机会,多学习、多思考、多讨论、多交流,通过较系统的学习,改造主观世界,学会做人,改造客观世界,学会做事。尽快进入角色,完成从工作到学习,从干部到学生生活的转变。为开创我市组织工作的新局面做出积极的贡献。

武秀清在市首期组工干部轮训班开学典礼上提出

全面提高组工干部队伍素质

国歌纪念音乐会在京举行

新华社消息 在雄浑豪迈的《歌唱祖国》乐曲声中,以弘扬爱国主义歌曲为主旋律的中华人民共和国国歌纪念音乐会12月4日晚上在人民大会堂拉开了帷幕。党和国家领导人江泽民、李鹏、乔石、朱镕基、胡锦涛出席音乐会。由中宣部、文化部和解放军总政治部主办、中国文联等单位承办的这台纪念音乐会,分《热爱祖国》、《建设祖国》、《保卫祖国》、《赞美祖国》四章,共由28个节目组成,表达了全国各族人民对祖国的挚爱之情和中华民族不屈不挠、拼搏奋进的精神风貌。

要 闻 摘 登

加大力度 加快进度 把应收的棉花全部收上来

本报讯 (记者 徐晓辉) 12月5日,全市棉花收购工作调度会要求,进一步加大力度,加快进度,奋战12月份,再掀棉花收购新高潮,把应收的棉花全部收上来。

滕化迎强调,在工作中要突出抓好以下五点:一是继续强化领导,下大气力,加快收购进度。各县区、乡镇要实行分片包干责任制,县区包乡镇、乡镇包村,层层分解任务;二是继续严格管住管好棉花市场。各级工商行政部门会同公安、交通、供销、技术监督等部门,始终如一地管住管好棉花市场,进一步加大棉花市场稽查力度,严厉打击倒卖棉花的违法行为;三是做好资金的筹措和管理。人行、农行、供销社等部门进一步做好棉花收购资金的筹集、调度和供应,确保收购所需,

保证不欠账、不打“白条”;四是认真执行国家政策标准,切实保证棉花收购质量。各棉花收购单位要严格执行“一五五定”的检验制度,及时指导棉农搞好“四分”,确保严格优价,以质论价;五是严格执行行调拨计划,做好棉花供应工作。对棉花调拨,各县区政府要作为政治问题严肃对待,切实转变政策观念、纪律观念、全局观念,严格执行行调拨计划,实事求是地上报收购进度。

资金向农业倾斜 人员向农业回流

广饶县出现“非转农”可喜现象

本报讯 最近在广饶县采访,欣闻该县出现资金向农业倾斜,人员向农业回流的“非转农”可喜现象。

李庆庆,放弃“铁饭碗”,甘当“猪倌”的事在家乡传为美谈。多年来,李庆庆推销产品走南闯北,耳闻目睹了许多农民靠养殖致富的新鲜事儿,他很想一试身手,但碍于自己吃“皇粮”一直未能如愿。看到农业一派热气腾腾,他再也坐不住了。去年,他下决心停薪留职,主动辞去公职,承包了本村的50亩土地,建起了16排猪舍,办起了养猪场。连续两年出栏肥猪一百多头,每年纯赚三四万元。

李庆庆西村李景乐,则弃商农,成为种猪大户。李景乐原来是每个年入几万元的橡胶生产专业户,他看到种地有利可图,便承包了邻村地处偏僻的160亩荒地,投资16万元,打了机井,买了发电机,在承包地里盖了房屋,常年雇着十多个帮工。他经济效益,市场缺什么、什么效益高,就种什么。他种了地瓜、胡萝卜、土豆等,并建起养猪场,用自己种植的地瓜蔓、胡萝卜喂猪,大大降低了种地和养猪成本,每年总收入40万元,其中种地收入30多万元,养猪收入三四万元。

李庆庆的“凤还巢”引人注目。近几年,该乡兴起了“绿色革命”,很多村庄家家户户建起了冬暖式塑料大棚,仅此每户收入一两千元已不算新鲜。一石激起千层浪,玩土能赚大钱的信息象磁石一样吸引在外地干临时工的回来了,从事建筑的回来了,全乡一下子有400多人“凤还巢”。王庄村原先700多男劳力在外干活,1993年全村人均收入只有950元,连续三年在全乡倒数第一,村民们回来后大力兴建塑料大棚,现在户均达到1.8个,今年全村纯收入一下子提高到2800多元,跨入全乡先进村前十名行列。

信义集团公司投巨资办起大型养猪场的事更让人津津乐道。信义集团公司是一家拥有橡胶、石化、机械、汽配、啤酒生产,集科、工、贸于一体的高科技、多功能、年产值过亿元的产业集团。今年他们投资一千多万元,利用一块160亩的洼地,和农业部北京养猪育种中心建起了继海南、辽宁以后,全国第三家、山东省内第一个商品猪良种繁殖场,用该企业生产啤酒的酒糟废料作饲料,引进美国“迪卡”系列种猪300头,一年可出售良种仔猪三万头,肥猪一万头,向市场提供商品猪肉100多万公斤,年收入两千多万元。为发展当地养殖业和丰富市场供应做出了贡献。

据县农委的同志介绍,今年该县仅乡以上向农业投入就达三千多万元,比上年增长13%;全县投劳180万个工日,比去年增加50%。农业生产呈现兴旺发达的良好势头。

(徐教连 黄功霖)
本版责任编辑 黄功霖

全市实施农村精神文明建设“三个一”工程

大力实施“三个一”工程 促进两个文明共同进步

陈锡山到会讲话 卢得志郝敦典分别主持会议

本报讯 (记者 徐教连) 12月4日至5日,全市实施农村精神文明建设“三个一”基础工程工作会议在河口区召开。会议旨在总结交流全市农村实施“三个一”工程的情况和经验,并就进一步把“三个一”工程推向深入进行部署。市领导陈锡山、卢得志、王丁海、郝敦典、刘存吉等出席了会议。

会上,市委常委、宣传部长卢得志传达了市委《关于实施农村精神文明建设“三个一”基础工程的意见》(讨论稿)《意见》指出,今年以来,市委确定在全市农村实施精神文明建设“三个一”基础工程。“三个一”基础工程就是从1995年起,用三年时间,在全市农村广泛开展一项创建“十星级文明户”活动;普遍制订一套村规民约和村民自治制度;集中建设一个集思想政治教育、科技文化教育、文体娱乐、群团组织活动为一体的综合性文化大院。近一年来,这项工作逐步展开,初见成效,显示了深厚的群众基础和旺盛的生命力。会议期间,河口区、东营区辛店镇、广饶县大王镇西李村、市直和关第七批下派干部驻利津工作队、垦利县西宋乡十八户村等详细介绍了“三个一”基础工程的实施情况。

市委副书记陈锡山在讲话中着重强调了三个方面的问题:一、认真贯彻党的十四届五中全会精神,把社会主义精神文明建设和精神文明建设提到更加突出的地位。二、抓基层,抓基础,抓载体,大力实施农村精神文明建设“三个一”基础工程。三、以高度的历史责任感和时代紧迫感,切实加强农村精神文明建设“三个一”基础工程的组织领导。

陈锡山指出,党的十四届五中全会把社会主义精神文明提到了更加突出的地位,明确指出了要始终不渝地坚持两手抓、两手都要硬。这是17年来我们建设有中国特色社会主义伟大实践的经验总结,对于实现未来15年的宏伟蓝图具有极为重要的意义。从我市来看,实施黄河三角洲开发跨世纪工程更需要强有力的思想保证和精神动力,需要党的十四届五中全会精神的指导。各级领导要在开发黄河三角洲的伟大实践中,努力实现思想上、工作上的飞跃,自觉树立两个文明一起抓、两个成果一起要的思想,实现物质文明和精神文明共同进步,经济和社会协调发展。陈锡山强调,抓好农村精神文明建设具有十分重大的作用和重要的意义。实践证明,市委提出在全市农村实施精神文明建设“三个一”基础工程,这是着眼于农村现代化和中国特色社会主义发展的一项带有根本性的任务。抓住了农村精神文明建设这个最根本、最基础、最重要的环节,找到了农村两个文明建设扭在一起的契合点,牵住了农村基层工作的“牛鼻子”。今冬明春是今明两年集中实施这项工程的有利时机和关键阶段,各级要把市委《关于实施农村精神文明建设“三个一”基础工程的意见》的部署和要求,作为统揽农村精神文明建设和思想政治领域工作的总抓手,制定规划,抓好落实,要重点抓好四个方面的工作:一、推广经验,形成共识,通过多种形式的动态管理,增强实施“三个一”工程的吸引力和生命力。二、因地制宜,虚功实做。文化大院建设要坚持“因地制宜,富则富办,穷则穷办,不能不办”的原则。三、由低到高,分层推进。四、全面规划,以点带面。特别要处理好数量和质量的关系、经常抓与集中抓的关系、轰轰烈烈与扎扎实实的关系。

陈锡山最后要求各级、各部门要提高认识,统一思想;坚持“一把手抓两手”,切实克服一手硬、一手软的问题;坚持重在建设,逐步建立健全实施“三个一”工程的运行机制;齐抓共管,形成合力。以高度的历史责任感和时代紧迫感,切实加强农村精神文明建设“三个一”基础工程的组织领导,不断把“三个一”基础工程推向前进,为建设有中国特色社会主义新农村作出应有的贡献。

市委常委、宣传部部长卢得志也就“三个一”工程的实施讲了意见。他指出,要搞好思想发动,形成全党抓的局面,特别要解决好各级党组织及乡、村基层干部的认识问题,以形成共识;要强化“工程”意识,加强具体指导,把各项工作做细、做实,推动“三个一”工程的顺利实施,使之真正发挥作用;要抓住今冬明春城乡社教的有利时机,实现“三个一”工程实施的新突破。

山生中心 山东省力促 东营进步

光明杯新闻摄影比赛 高科技、高效益、区城大型企业 集团、石油化工设备、化工品 协办:科研、生产、销售服务一条龙 地址:垦利县城 电话:2521178



充分调动油地区两个积极性 加快发展社区工业经济

陈锡山

最近,我对油田多种经营单位和其他中央、省驻东营的几个企业作了些调查研究,感到随着社会主义市场经济体制的逐步建立,这些企业在转机制的过程中,实施多元经营战略的要求非常迫切,一些多种经营企业势头十分强劲。这给了我一个启示,就是要加快黄河三角洲开发建设步伐,使全市经济总量有突破性发展,必须认真贯彻十四届五中全会精神,深刻理解油地结合共同发展的黄河三角洲开发中的重大意义,充分调动地方和中央、省驻东营企业两个积极性。

(一) 坚持社区经济的功能统一性和开放性、一体化原则,在加快地方工业经济发展,迅速壮大地方工业经济实力的同时,充分认识中央、省驻东营企业在黄河三角洲社区经济发展中的重要作用,按照市场经济规律和社区经济的内在联系以及地理自然特点,加强地方经济与中央、省驻东营企业的结合,做到资源和要素合理配置,优势互补,齐头并进,是加快社区工业经济发展的基本途径和客观要求。

从社区经济兼容性看,中央、省驻东营企业是社区经济的重要组成部分。以胜利油田为主体的中央、省驻东营企业,具有较大的经济规模和较强的发展实力,特别是石油工业已成为黄河三角洲社区经济的支柱产业,同时,近年来油田和其他中央、省驻东营企业发展的一些多种经营企业异军突起,也成为区域工业发展的主导力量之一。1994年,中央、省驻东营企业国民生产总值达128.7亿元,占全市国民生产总值的67.2%;工业产值87.68亿元(90年不变价),占全市工业总产值的63.8%。从本质上讲,中央、省驻东营企业已经和地方经济融为一体,作为社区经济的主体力量,共同推动着黄河三角洲社区经济特别是社区工业经济向新的目标发展。

从财源建设来看,中央、省驻东营企业是地方财政收入的重要支柱。加快经济发展,增加可用财源,提高地方财政的调控能力,是当前全市经济工作的中心任务。目前,我们的财政收入主要来源于工业企业,这包括两块,一块是地方各类工业企业,一块是中央、省驻东营企业及其兴办的多种经营企业。从数量上看,重点财源集中在中央、省驻东营企业及其兴办的多种经营企业中,胜利油田主业和多种经营企业提供的地方税收,就占整个市级收入的70%多,并且随着其替代产业的迅速发展,为地方提供的税收将会越来越多。

从经济膨胀力看,中央、省驻东营企业是社区经济发展的主要增长点和辐射点。胜利油田是国家特大型企业,石油工业的发展,有力地带动了东营地区经济的发展和黄河三角洲的开发建设。随着油田“一业为主,多种经营”战略的全面实施,其机械电子、服装加工、农业和农产品加工等产业迅速发展。1994年,油田多种经营企业实现产值29亿元;1995年,重点建设的年产5000吨PVC工程、年产1.5万吨顺酐等十大项目,投资达6.9亿元,预计全年实现产值36亿元;到2000年油田多种经营产值将超百亿元。胜利油田和其他中央、省驻东营企业的发展壮大,不仅迅速增加了黄河三角洲社区经济的总体实力,而且由于其资本雄厚,人才、技术密集,市场开发力强,也带动了全市相关产业的发展,成为黄河三角洲社区经济发展的新增长点和辐射点。

同时,中央、省驻东营企业在建立发展社会主义市场经济体制的实践中,还创造和积累了许多

丰富的经验。特别是他们开放经营的思想,科技兴企业的路子,严谨务实的管理机制,丰富多彩的企业文化和艰苦创业的精神等,都为推动油地结合,繁荣社区经济奠定了基础。

(二) 相互支持,团结一心致力于黄河三角洲开发建设,是市和油田及其他中央、省驻东营企业的共同目标。省委领导同志多次强调,地方和企业要荣辱与共、相互促进、共同发展。多年来,市和油田及中央、省驻东营企业团结协作,相互支持,奏响了一曲黄河三角洲开发的“黄河大合唱”,取得了有目共睹的巨大成绩。实践证明,中央、省驻东营企业特别是胜利油田的大规模开发建设为黄河三角洲的崛起做出了重要的历史性贡献。没有胜利油田和其他中央、省驻东营企业的开发建设,就没有东营市的兴起和发展。同样,在中央、省驻东营企业的发展过程中,如果没有东营市党政军民的大力支持 and 密切配合,要发展到目前的规模和水平,也是不可能的。因此,东营市和胜利油田及其他中央、省驻东营企业是唇齿相依、息息相关的,两者相互依存,相互促进、共同发展。过去是这样,现在是这样,将来也是这样。

党的十四届五中全会通过的《建议》,提出了今后15年的奋斗目标、主要任务和基本方针政策,展示了一幅改革开放和社会主义现代化建设的宏伟蓝图。新形势新任务为东营市和中央、省驻东营企业携手合作、共同发展,特别是为社区工业经济发展提供了广阔的空间和难得的历史机遇。“智者贵于乘时”。对东营市和胜利油田及其他中央、省

驻东营企业来说,抓住了机遇,就抓住了腾飞的关键。因此,我们必须迅速行动起来,坚持“重工、强农、活商和科教兴市”的指导思想,高举“团结、发展、建设,实现油洲加绿洲”的大旗,以全新的姿态投身到改革开放大潮和市场经济的海洋中,把黄河三角洲开发推向一个全面发展的新阶段。

发挥市和油田及其他中央、省驻东营企业的积极性,共同振兴黄河三角洲经济是篇很大的文章,在许多方面需要我们积极探索,不懈努力。前不久,间启俊市长就油地结合发展工业经济问题提出走一条“依靠”六高“三围绕”“强工兴油富民之路,即“高起点、高速度、高效益、高技术含量、高附加值、高外向度,围绕资源、围绕油田、围绕市场办企业;同时提出要在联合开发发展近小区块油气资源、共同发展石油替代产业、探索报废油井再生利用路子、共同治理黄河口、共同兴建大型基础设施、共建共管城市以及继续做好地方与其他中央和省驻东营各单位的联合协作等措施。这无疑对促进黄河三角洲社区经济发展具有特殊重要的指导意义,全市各级一定要认真抓好落实。从加快社区工业经济发展的角度来看,我想当前要突出搞好“三带三结合”:

以工带农,实现工农结合。目前,黄河三角洲发达的现代石油工业和落后的农村经济畸形发展是长期计划经济体制束缚的产物,它人为地割断了国家石油大企业与地方经济的天然联系,影响了生产力布局,引发了许多工农矛盾,制约了区域工业经济健康协调发展。多年来的实践证明,单靠行政手段或者增加感情投资都难以从根本上解决上述问题。只有适应社会主义市场经济的新形势,自觉遵循价值现

律、区域经济社会发展规律的客观要求,优化资源配置,加强油地结合,形成强大合力,才能解决农村群众的出路问题,才能为油田的发展创造一个安定的环境,才能实现共同发展。因此,不论是油田还是农村,都要树立“一盘棋”的思想,把工作立足点和着眼点放在共同发展上。油田应积极创新合作形式,帮助附近农村发展经济,改善生产、生活条件;农村要努力向油田发展提供技术支持,下大力气在工农共建、优势互补、共同发展上寻求突破,真正把两股劲变成一股劲,把企业和农村发展融为一体。只要我们坚持这样做下去,前几年万里委员长来视察时指出的“胜利又胜利,富国又富民,胜利快胜利,富国快富民”,很快就会变为现实。

以“大”带“小”,实现“大小”结合。胜利油田是国家特大型企业,是推动区域经济发展的强大生力军。石油工业作为“资源型”产业部门,要立足长远发展,就必须发展多种经营。国外许多石油公司不仅搞“上游”也搞“下游”,衍生型工业发展了,不仅可提高油田职工的生活福利水平、解决职工家属子女就业问题,而且可使油田职工中大量富余人员分流,为将来逐步实行产业接替打下基础。目前,年产100万吨的稠油处理厂以及年发电能力为40万千瓦的一期火力发电厂已经建成,油田农工商系统已逐步形成大型工业集团,胜大、大明、东胜、海通等企业生机勃勃,发展气势咄咄逼人。同时,中建八局、山东胜利石油集团等一大批中央、省驻东营企业也在不断发展壮大,对带动地方经济发展作出了积极贡献。我们要顺应胜利油田和其他中央、省驻东营企业经济发展的趋势,大力推动地方工业经济与企业联合协作,实现互利互惠、融汇发展。油田和其他中央、省驻东营的一些大中型企业要充分利用自身优势,从优化要素配置和促进地方经济发展出发,强化辐射带动作用,带动地方中小企业的功能;地方中小企业要主动攀高亲友,借助油田和其他中央、省驻东营企业的优势加快发展自己。(下转第三版)

广饶县大王镇被誉为“东营一枝花”。殊荣源于乡镇企业的发展。近几年，大王镇乡镇企业有了新的发展，其经验是什么？请看：

大王的人才观

发挥能人效应。他们对李建华、李俊福等这样的能人鼓励他们出村办企业，并扶植其企业的发展。大王充分发挥了一批批人才的作用，形成了自己的企业家队伍。大王充分发挥了能人的聚集效应，在能人的周围聚集了一批批人才，形成能人效应，随着一批批能人的出现，逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。

培育人才。大王镇有全市乡镇一级的一所成人中专学校。自建校以来培育7200人，短期培育3500人，这些人在全镇的经济发展中发挥了重要作用，引进人才。在引进人才方面，信义集团公司和纸业集团股份有限公司表现特别突出。信义集团公司聘请沈阳石棉厂的石棉专家巴达忠，还到各大科研院所、大专院校聘请30多位专家来厂指导工作，利用高科技带动了企业的发展。目前公司产品已达到五个系列、1500多个品种，其中轿车制动器是长春奥迪、上海桑塔纳整车配套产品，这个公司发展成为集科、工、贸于一体的高科技产业集团。

大王的发展战略

滚动战略。大王镇乡镇企业发展之初，其人力、财力、物力都极其有限。为了把经济上去，大王人勒紧裤腰带，把有限资金用到生产上去，随着生产规模的扩大，资金也象滚雪球般越来越多。大王利用这种滚动发展战略，使企业由少到多、由小到大逐步发展壮大起来，并使其保持了旺盛的发展势头。

扶植战略。大王在发展经济过程中，着力培育经济生长点。重点扶持那些有发展潜力，有发展前景的企业。如纸业集团股份有限公司通过各方面的大力支持，加上自身积累资金，发展成为年产值过亿元的国家级大二型企业，成为全国造纸行业的佼佼者。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

规模经营战略。他们把镇办小企业组织起来，组建了山东省大王镇企业集团总公司，下属五大公司：纸业集团股份有限公司、信义集团公司、金岭公司、科达公司和建安公司、周庄公司。集团的组建，顺应了当前经济发展的需要，成为大王镇经济发展的支柱。

市场战略。大王镇乡镇企业在逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。如纸业集团股份有限公司本着“企业胜在市场的意识，深入研究市场，主动把握市场，积极开拓市场，努力占领市场，在全国形成销售网络，使产品远销欧、亚几十个国家和地区。

大王的服务意识

乡镇领导们的服务意识。大王镇领导们认为他们抓企业主要抓服务，为企业服务好才是他们的主要职责。因此，他们从资金、政策上对企业进行支持和扶植，从外部环境支持企业的发展，为其创造一个良好的、宽松的环境。而不是到企业指手划脚，企业盈利，都去争功夺利。大王人的奉献精神

和集体意识。大王镇各级领导从外部环境上为企业发展做好服务，而企业内部领导则是为企业本身的发展表现出了无私奉献和献身精神。他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

规模经营战略。他们把镇办小企业组织起来，组建了山东省大王镇企业集团总公司，下属五大公司：纸业集团股份有限公司、信义集团公司、金岭公司、科达公司和建安公司、周庄公司。集团的组建，顺应了当前经济发展的需要，成为大王镇经济发展的支柱。

市场战略。大王镇乡镇企业在逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。如纸业集团股份有限公司本着“企业胜在市场的意识，深入研究市场，主动把握市场，积极开拓市场，努力占领市场，在全国形成销售网络，使产品远销欧、亚几十个国家和地区。

大王的服务意识。乡镇领导们的服务意识。大王镇领导们认为他们抓企业主要抓服务，为企业服务好才是他们的主要职责。因此，他们从资金、政策上对企业进行支持和扶植，从外部环境支持企业的发展，为其创造一个良好的、宽松的环境。而不是到企业指手划脚，企业盈利，都去争功夺利。大王人的奉献精神

和集体意识。大王镇各级领导从外部环境上为企业发展做好服务，而企业内部领导则是为企业本身的发展表现出了无私奉献和献身精神。他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

规模经营战略。他们把镇办小企业组织起来，组建了山东省大王镇企业集团总公司，下属五大公司：纸业集团股份有限公司、信义集团公司、金岭公司、科达公司和建安公司、周庄公司。集团的组建，顺应了当前经济发展的需要，成为大王镇经济发展的支柱。

市场战略。大王镇乡镇企业在逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。如纸业集团股份有限公司本着“企业胜在市场的意识，深入研究市场，主动把握市场，积极开拓市场，努力占领市场，在全国形成销售网络，使产品远销欧、亚几十个国家和地区。

大王的服务意识。乡镇领导们的服务意识。大王镇领导们认为他们抓企业主要抓服务，为企业服务好才是他们的主要职责。因此，他们从资金、政策上对企业进行支持和扶植，从外部环境支持企业的发展，为其创造一个良好的、宽松的环境。而不是到企业指手划脚，企业盈利，都去争功夺利。大王人的奉献精神

和集体意识。大王镇各级领导从外部环境上为企业发展做好服务，而企业内部领导则是为企业本身的发展表现出了无私奉献和献身精神。他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

规模经营战略。他们把镇办小企业组织起来，组建了山东省大王镇企业集团总公司，下属五大公司：纸业集团股份有限公司、信义集团公司、金岭公司、科达公司和建安公司、周庄公司。集团的组建，顺应了当前经济发展的需要，成为大王镇经济发展的支柱。

市场战略。大王镇乡镇企业在逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。如纸业集团股份有限公司本着“企业胜在市场的意识，深入研究市场，主动把握市场，积极开拓市场，努力占领市场，在全国形成销售网络，使产品远销欧、亚几十个国家和地区。

大王的服务意识。乡镇领导们的服务意识。大王镇领导们认为他们抓企业主要抓服务，为企业服务好才是他们的主要职责。因此，他们从资金、政策上对企业进行支持和扶植，从外部环境支持企业的发展，为其创造一个良好的、宽松的环境。而不是到企业指手划脚，企业盈利，都去争功夺利。大王人的奉献精神

和集体意识。大王镇各级领导从外部环境上为企业发展做好服务，而企业内部领导则是为企业本身的发展表现出了无私奉献和献身精神。他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

规模经营战略。他们把镇办小企业组织起来，组建了山东省大王镇企业集团总公司，下属五大公司：纸业集团股份有限公司、信义集团公司、金岭公司、科达公司和建安公司、周庄公司。集团的组建，顺应了当前经济发展的需要，成为大王镇经济发展的支柱。

市场战略。大王镇乡镇企业在逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。如纸业集团股份有限公司本着“企业胜在市场的意识，深入研究市场，主动把握市场，积极开拓市场，努力占领市场，在全国形成销售网络，使产品远销欧、亚几十个国家和地区。

大王的服务意识。乡镇领导们的服务意识。大王镇领导们认为他们抓企业主要抓服务，为企业服务好才是他们的主要职责。因此，他们从资金、政策上对企业进行支持和扶植，从外部环境支持企业的发展，为其创造一个良好的、宽松的环境。而不是到企业指手划脚，企业盈利，都去争功夺利。大王人的奉献精神

和集体意识。大王镇各级领导从外部环境上为企业发展做好服务，而企业内部领导则是为企业本身的发展表现出了无私奉献和献身精神。他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

规模经营战略。他们把镇办小企业组织起来，组建了山东省大王镇企业集团总公司，下属五大公司：纸业集团股份有限公司、信义集团公司、金岭公司、科达公司和建安公司、周庄公司。集团的组建，顺应了当前经济发展的需要，成为大王镇经济发展的支柱。

市场战略。大王镇乡镇企业在逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。如纸业集团股份有限公司本着“企业胜在市场的意识，深入研究市场，主动把握市场，积极开拓市场，努力占领市场，在全国形成销售网络，使产品远销欧、亚几十个国家和地区。

大王的服务意识。乡镇领导们的服务意识。大王镇领导们认为他们抓企业主要抓服务，为企业服务好才是他们的主要职责。因此，他们从资金、政策上对企业进行支持和扶植，从外部环境支持企业的发展，为其创造一个良好的、宽松的环境。而不是到企业指手划脚，企业盈利，都去争功夺利。大王人的奉献精神

和集体意识。大王镇各级领导从外部环境上为企业发展做好服务，而企业内部领导则是为企业本身的发展表现出了无私奉献和献身精神。他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

规模经营战略。他们把镇办小企业组织起来，组建了山东省大王镇企业集团总公司，下属五大公司：纸业集团股份有限公司、信义集团公司、金岭公司、科达公司和建安公司、周庄公司。集团的组建，顺应了当前经济发展的需要，成为大王镇经济发展的支柱。

市场战略。大王镇乡镇企业在逐渐形成一支支企业家队伍，这些企业家在大王镇乡镇企业中发挥了很大的作用。如纸业集团股份有限公司本着“企业胜在市场的意识，深入研究市场，主动把握市场，积极开拓市场，努力占领市场，在全国形成销售网络，使产品远销欧、亚几十个国家和地区。

大王的服务意识。乡镇领导们的服务意识。大王镇领导们认为他们抓企业主要抓服务，为企业服务好才是他们的主要职责。因此，他们从资金、政策上对企业进行支持和扶植，从外部环境支持企业的发展，为其创造一个良好的、宽松的环境。而不是到企业指手划脚，企业盈利，都去争功夺利。大王人的奉献精神

和集体意识。大王镇各级领导从外部环境上为企业发展做好服务，而企业内部领导则是为企业本身的发展表现出了无私奉献和献身精神。他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

他们不人为个人谋利，不计较个人待遇的高低，而是一心一意为企业服务。李建华治厂十几年从没有星期天，没有节假日。他把这些年来个人获得的奖金18万元全部交给企业。

科技战略。为增加科技含量，提高设备的生产能力，纸业集团公司于1991年上了国内同机型最先进的长网多网1760mm抄纸机，同时具备双胶纸、铜板纸、涂布纸、静电复印纸等高中档产品的生产能力。这个项目的上马，为公司赚取

了大量利润，其产品由低档向中高档发展。信义集团公司利用科技开发新产品，为公司带来新的生机和活力。于1991年开发了轿车刹车块这个新产品，被列为星火计划。

深度报道

徐贵卿 张玉红 崔佃江

市饮食服务公司这家背负700多万元贷款和近百万元亏损，被亏损这个可怕字眼压得喘不过气的“国字号”企业盈利了！盈利额尽管还很小，今年9月份一举扭亏并盈利15.6万元，但这绝不仅仅是个小数字。在记者发稿时，市饮食服务公司的11月份盈利额已统计出来：16万元。

人们依稀记得，去年商业系统的国有企业纷纷受到市场的强劲冲击，市饮食服务公司由于内部管理原因则更为突出。全公司即将发不出工资，到年底算盘一清算亏损近百万，并以每月10万元的数额持续增长，各项经营随之陷入僵局，这家微利企业快撑不住了。上级主管部门市财贸委经过多方研究，让原公司副经理兼友谊宾馆经理郑江担任经理。

早在1989年时，红极一时的友谊宾馆因设备、人员、管理等原因危机重重时，郑江临危受命，当年就一举扭亏并获利9.2万元，接着年创利润就以20万元、40万元、46万元……扶摇直上。可这次，危难之际的种种困难绝非常比，负债累累，帐上竟没有一分钱现金，郑江经理不借那，果断地挑起这付沉甸甸的担子。市场的冲击使他们已清醒地认识到：这家在计划经济体制下发展起来的企业，目前急需的是大刀阔斧地深化企业内部改革，转换经营思路！无疑，这是老调重弹，但弹好了也准。高档宾馆、酒家如云，竞争强手如林的现状已敲响警钟，在这样的条件下，靠单一经营“老本行”，企业效益很难提高，扭亏增盈目标将遥遥无期。

辩证法则告诉我们，亏损和优势同在，亏损和潜力同在，亏损和机遇同在。郑江和他的伙伴们集思广益转换脑筋，几家企业亏损了，但座落之地无一例外是油城商业繁华的黄金地段，这可是商战中难得的“资本”哟。

六合乡六畜兴旺谱新曲

仅畜牧业一项人均增收430元

河口区六合乡在“双高一优”农业生产中，大力发展畜牧业生产，谱写了一支六畜兴旺新曲。

六合乡党委、政府从实际情况出发，采取政策启动、大户带动、全面推动、规模经营等措施，加快畜牧业发展的步伐。两年来，六合乡共发放畜牧专项周转金30多万元，协调信贷25万元。用于培养养殖户。同时，六合乡还积极引进良种，引进了鲁西大黄牛、小尾寒羊和美国优质肉、蛋鸡。乡里还投资11万元建设

重等不利情况，进一步加强桑园的管理，主攻五项工作：一是桑园改造补植，配套桑园水利设施，调整不易作桑园地块，并由乡里调苗，按每亩1300株进行桑园查补；二是剪枝修剪；三是进行桑园冬灌；四是新栽桑苗进行统一培土；五是桑园冬灌。目前，桑园冬管任务基本完成，补栽桑苗达80万株。

龙居乡桑园冬管掀高潮

已补栽桑苗80万株

本报讯 东营区龙居乡桑园冬季管理掀起高潮。两年来，龙居乡桑蚕生产取得了明显成效。全乡已拥有桑园面积268亩，今年虽遭受严重涝灾，但仍取得了饲养蚕340张，总产11326.4公斤，总效益为18.35万元，产茧800—1000万斤的喜人成绩。

入冬以来，他们针对今年桑园普遍遭受涝灾，桑园水利设施欠佳，桑园零散、乱及缺苗现象严

能部门处理，一般设有运作物、结算部、研究发展部、公共关系部、技术部等部门。期货交易所以为了控制市场风

险，保证期货交易在“公开、公平、公正”原则下顺利进行，制定并实行一系列严格的规章制度，主要有：保证金制度、涨跌停板制度、每日结算制度、无负债制度等。

在期货交易组织机构的管理下，期货交易在交易大厅内进行。在国际上，期货交易有手工交易和计算机自动撮合交易两种形式。计算机自动撮合交易具有高效、公开、方便的特点，我国期货交易所实行的均为该种方式。

交易大厅内一般设有交易平台、计算机终端、通讯设备、大屏幕显示器和行情报价系统，随时向交易者提供最新的信息行情和国内、国际相关资讯。

(刘美华)

本报地区工业普查的简易综合资料，同时，以保证党政领导的及时需要和按时出版各种急需资料，同时，作为基层数据质量审核的参照，由于普查的主要综合分组资料是建立在基层数据基础之上的，因此，各地要认真核实和按时上报直接表调查范围的基层数据。在国家和一级工业业务主管部门要向同级工业普查机构报送由部门承担的主要经济技术经济指标、主要工业产品质量三张普查表的汇总数据和基层数据。数据报送格式一律执行全国统一制定的规范要求。

3、第三次全国工业普查采用统一表格、分工合作、以块为主、资料共享的原则。各项普查工作要在各级普查领导小组(协调联席会议)及普查办公室的统一领导和组织下进行。

(市第三次工业普查办公室供稿)

挂失 津县 盐窝镇杨 柳村王春 芬丢失农 用车辆牌， 牌号： 40858，声 明作废。

以法收贷与依法还贷

当前，各家金融机构无不把依法收贷作为信贷管理的重要手段。与此相对应，如何依法还贷，便成为摆在贷户面前必须解决的课题。

通过法律手段，解决借贷纠纷，协调借贷关系，清理欠款，这是社会主义市场经济对金融企业的客观要求。现在，各家金融机构已逐步跨入商业化经营的轨道，计划经济体制下的信贷管理办法已不适应新的形势，寻求法律手段保护信贷资金安全已是市场经济条件下的必然趋势，如果贷户不能适应这一趋势，仍然按照传统的思维惯性使用贷款，最终将不利于自身的经营和发展。甚至自食恶果。

计划经济体制下贷户的普遍心理是：银行有的是钱，银行的钱到了我手就是我的，我怎么用、还不还银行就奈何不得了，因而便产生了没钱就找银行，行政干预贷款，贷款被挪用、被转借，贷款随意拖欠，甚至赖着不还等等违背经济规律的现象。社会主义市场经济体制的建立，国家专业银行转变为国有商业银行，其他金融机构也一同奔向社会，这就使原有的信贷管理和用贷方式失去了原有的环境和市场，各家金融机构都要兼顾社会和自身的双重利益，赔本的买卖是断然不会做的，对危及信贷资金安全的任何单位和个人，他们都会毫不犹豫地拿起法律的武器加以回击，个别贷户稍有不慎就有可能成为“以法收贷”的对象，因此，依法还贷已是贷户

夫，对县经济重点企业，千方百计保证供电。同时，为上新企业搞好服务，优质高效地搞好电力配套工程。仅今年上半年，就为炼油厂改造了0.8公里的35KV双河线炼油支线，架设完成了0.91公里的6KV玻璃棉专线。为开发区架设了3.4公里的工业专线，给各工业用户提供了可靠的电源保障。在“软件”建设上，深入开展电力“为农业、为农民、为农村经济”服务活动，抓热点、解难点，加强行业管理，切实减轻农民负担。为此，下大力整顿了农村电工队伍，对业务水平差、作风不廉洁、群众意见大的村电工，坚持予以撤换。整顿农村电价，实行电费收缴“五统一”，“三分离”制度，杜绝了偷漏电费现象，

降低了农村电价。

三、深入开展“送光明、献爱心”活动，把内质外形建设和优质服务推向新高潮。“送光明、献爱心”活动是垦利县电业局下半年内质外形建设的主线和总体工作的重点。他们以强化企业内质外形建设为目标，以加强企业管理，提高质量为中心，加强职业道德建设，深化优质服务。以多供电、好供电、促进全县经济发展和提高人民生活用电水平为根本目的，保持良好的企业形象。结合活动的目标，制定出14项任务指标，分解落实。“送光明、献爱心”活动的开展，促进了内质外形建设的进一步发展，把优质服务水平推向了一个新高峰。(崔士勇)

忘我工作、任劳任怨、无私奉献、清正廉洁的袁培孝同志学习的活动。四是建设企业文化阵地，培育弘扬企业精神。进一步完善了以企业党校和政工研究会为主体的教育阵地，以文体娱乐中心为主体的文体活动阵地。

二、坚持“两个服从、一个超前”(即：服从县委、县政府的中心工作，服从用户需要，超前做好服务)，为垦利经济服务好。结合电力局提出的加强内质外形建设的部署，县电业局一方面抓“硬件”建设，狠抓电力基础设施建设，增强供电能力。在保障工业生产用电上下功夫

本报地区工业普查的简易综合资料，同时，以保证党政领导的及时需要和按时出版各种急需资料，同时，作为基层数据质量审核的参照，由于普查的主要综合分组资料是建立在基层数据基础之上的，因此，各地要认真核实和按时上报直接表调查范围的基层数据。在国家和一级工业业务主管部门要向同级工业普查机构报送由部门承担的主要经济技术经济指标、主要工业产品质量三张普查表的汇总数据和基层数据。数据报送格式一律执行全国统一制定的规范要求。

3、第三次全国工业普查采用统一表格、分工合作、以块为主、资料共享的原则。各项普查工作要在各级普查领导小组(协调联席会议)及普查办公室的统一领导和组织下进行。

(市第三次工业普查办公室供稿)

挂失 津县 盐窝镇杨 柳村王春 芬丢失农 用车辆牌， 牌号： 40858，声 明作废。

以法收贷与依法还贷

当前，各家金融机构无不把依法收贷作为信贷管理的重要手段。与此相对应，如何依法还贷，便成为摆在贷户面前必须解决的课题。

通过法律手段，解决借贷纠纷，协调借贷关系，清理欠款，这是社会主义市场经济对金融企业的客观要求。现在，各家金融机构已逐步跨入商业化经营的轨道，计划经济体制下的信贷管理办法已不适应新的形势，寻求法律手段保护信贷资金安全已是市场经济条件下的必然趋势，如果贷户不能适应这一趋势，仍然按照传统的思维惯性使用贷款，最终将不利于自身的经营和发展。甚至自食恶果。

计划经济体制下贷户的普遍心理是：银行有的是钱，银行的钱到了我手就是我的，我怎么用、还不还银行就奈何不得了，因而便产生了没钱就找银行，行政干预贷款，贷款被挪用、被转借，贷款随意拖欠，甚至赖着不还等等违背经济规律的现象。社会主义市场经济体制的建立，国家专业银行转变为国有商业银行，其他金融机构也一同奔向社会，这就使原有的信贷管理和用贷方式失去了原有的环境和市场，各家金融机构都要兼顾社会和自身的双重利益，赔本的买卖是断然不会做的，对危及信贷资金安全的任何单位和个人，他们都会毫不犹豫地拿起法律的武器加以回击，个别贷户稍有不慎就有可能成为“以法收贷”的对象，因此，依法还贷已是贷户

夫，对县经济重点企业，千方百计保证供电。同时，为上新企业搞好服务，优质高效地搞好电力配套工程。仅今年上半年，就为炼油厂改造了0.8公里的35KV双河线炼油支线，架设完成了0.91公里的6KV玻璃棉专线。为开发区架设了3.4公里的工业专线，给各工业用户提供了可靠的电源保障。在“软件”建设上，深入开展电力“为农业、为农民、为农村经济”服务活动，抓热点、解难点，加强行业管理，切实减轻农民负担。为此，下大力整顿了农村电工队伍，对业务水平差、作风不廉洁、群众意见大的村电工，坚持予以撤换。整顿农村电价，实行电费收缴“五统一”，“三分离”制度，杜绝了偷漏电费现象，

降低了农村电价。

三、深入开展“送光明、献爱心”活动，把内质外形建设和优质服务推向新高潮。“送光明、献爱心”活动是垦利县电业局下半年内质外形建设的主线和总体工作的重点。他们以强化企业内质外形建设为目标，以加强企业管理，提高质量为中心，加强职业道德建设，深化优质服务。以多供电、好供电、促进全县经济发展和提高人民生活用电水平为根本目的，保持良好的企业形象。结合活动的目标，制定出14项任务指标，分解落实。“送光明、献爱心”活动的开展，促进了内质外形建设的进一步发展，把优质服务水平推向了一个新高峰。(崔士勇)

忘我工作、任劳任怨、无私奉献、清正廉洁的袁培孝同志学习的活动。四是建设企业文化阵地，培育弘扬企业精神。进一步完善了以企业党校和政工研究会为主体的教育阵地，以文体娱乐中心为主体的文体活动阵地。

二、坚持“两个服从、一个超前”(即：服从县委、县政府的中心工作，服从用户需要，超前做好服务)，为垦利经济服务好。结合电力局提出的加强内质外形建设的部署，县电业局一方面抓“硬件”建设，狠抓电力基础设施建设，增强供电能力。在保障工业生产用电上下功夫

本报地区工业普查的简易综合资料，同时，以保证党政领导的及时需要和按时出版各种急需资料，同时，作为基层数据质量审核的参照，由于普查的主要综合分组资料是建立在基层数据基础之上的，因此，各地要认真核实和按时上报直接表调查范围的基层数据。在国家和一级工业业务主管部门要向同级工业普查机构报送由部门承担的主要经济技术经济指标、主要工业产品质量三张普查表的汇总数据和基层数据。数据报送格式一律执行全国统一制定的规范要求。

3、第三次全国工业普查采用统一表格、分工合作、以块为主、资料共享的原则。各项普查工作要在各级普查领导小组(协调联席会议)及普查办公室的统一领导和组织下进行。

(市第三次工业普查办公室供稿)

挂失 津县 盐窝镇杨 柳村王春 芬丢失农 用车辆牌， 牌号： 40858，声 明作废。

以法收贷与依法还贷

当前，各家金融机构无不把依法收贷作为信贷管理的重要手段。与此相对应，如何依法还贷，便成为摆在贷户面前必须解决的课题。

通过法律手段，解决借贷纠纷，协调借贷关系，清理欠款，这是社会主义市场经济对金融企业的客观要求。现在，各家金融机构已逐步跨入商业化经营的轨道，计划经济体制下的信贷管理办法已不适应新的形势，寻求法律手段保护信贷资金安全已是市场经济条件下的必然趋势，如果贷户不能适应这一趋势，仍然按照传统的思维惯性使用贷款，最终将不利于自身的经营和发展。甚至自食恶果。

计划经济体制下贷户的普遍心理是：银行有的是钱，银行的钱到了我手就是我的，我怎么用、还不还银行就奈何不得了，因而便产生了没钱就找银行，行政干预贷款，贷款被挪用、被转借，贷款随意拖欠，甚至赖着不还等等违背经济规律的现象。社会主义市场经济体制的建立，国家专业银行转变为国有商业银行，其他金融机构也一同奔向社会，这就使原有的信贷管理和用贷方式失去了原有的环境和市场，各家金融机构都要兼顾社会和自身的双重利益，赔本的买卖是断然不会做的，对危及信贷资金安全的任何单位和个人，他们都会毫不犹豫地拿起法律的武器加以回击，个别贷户稍有不慎就有可能成为“以法收贷”的对象，因此，依法还贷已是贷户

夫，对县经济重点企业，千方百计保证供电。同时，为上新企业搞好服务，优质高效地搞好电力配套工程。仅今年上半年，就为炼油厂改造了0.8公里的35KV双河线炼油支线，架设完成了0.91公里的6KV玻璃棉专线。为开发区架设了3.4公里的工业专线，给各工业用户提供了可靠的电源保障。在“软件”建设上，深入开展电力“为农业、为农民、为农村经济”服务活动，抓热点、解难点，加强行业管理，切实减轻农民负担。为此，下大力整顿了农村电工队伍，对业务水平差、作风不廉洁、群众意见大的村电工，坚持予以撤换。整顿农村电价，实行电费收缴“五统一”，“三分离”制度，杜绝了偷漏电费现象，

连动开发闹市场 市饮食服务公司扭亏增盈纪实

老郑他们经过详细的市场调查与反复论证后，作出一个异乎寻常的决定：跳出单一经营饮食业的旧模式，利用黄金地段的区位优势，筹建服装市场，建立跨行业经营的新格局，挖掘现有资产的最大市场利润，以此滚动解困，陆续扭亏，最终达到“以地建市(场)，以市促店，店市结合，联动发展”的良性循环。

这一经营策略一提出，人们议论纷纷：“放着老本行不摸，愿意操哪门子心，净瞎折腾。”“饮食企业办服装市场，没听说过，这不是不务正业。”又不是内行，搞什么服装，现在服装市场倒闭的还少吗？”面对种种责难、怀疑和不理解，公司一班人并没动摇，而是勇于开拓创新，风里来，雨里去，四处奔波，贷款40万元，后来经多方投入12万元资金，建设3500平方米使用面积的友谊服装楼。

拆迁服务公司服务楼(原汇宾旅舍)的七排原有旧平房，改造装饰原有的服务楼，于是短短时间里美观大方的友谊服装楼问世了。然后，筑巢引凤，出租摊位，大力吸引本地外埠商家来此大展商才，共创琳琅满目的服装大市场。良好的经营环境，繁华的黄金位置，丰厚的市场效益牵动，150家客户满满整个友谊服装楼，就连当初风言风语的一些人也直叹惜：“唉，还是盖小了。”

市场不同情弱者，但市场相信优势。友谊服装楼当年投资120万元，当年收回200万元，毋须过多的赞扬粉饰，事实作证，友谊服装楼“横空出世”还创造了全市第一家“企业办市场”的经营模式。跨越与发展，关键在于观念的转变，其意义并非眼前的几个盈利额，可以说是市饮食服务公司扭亏增盈的一个转折点。随着友谊服装楼的效益递增，市饮食服务公司一班人不赞成资金的闲置积累，更不挣俩花仁，寅吃卯粮，而是审时度势把服装楼的一部分利润作为启动资金，来扩建友谊快餐城，以求乘胜追击，获得连锁效益，一举扭亏为盈。结交“新朋友”，不忘“老朋友”是市饮食服务公司的一贯经营宗旨，以启动服装楼为契机，连动开发，重新“杀”回老本行饮食业中。

随着油城居民收入的日益提高，家务劳动向社会化延伸，工薪阶层的生活膳食结构也亟待调整，郑江经理在充分分析西城快餐市场情况之后，提出西区有快餐大世界、东区有友谊快餐城的经营设想，于是投资40万元实施扩建工程，大力发展快餐业，发挥地利优势，丰富花色品种，扩大营业面积，优化服务水平。

友谊快餐城在日趋激烈的市场竞争中愈战愈强，顾客盈门，生意兴隆，每天营业额可达一万元，而原先整个公司一天营业额才5000多元。预计，该快餐城年可创利50万元，当年收回投资毫不困难。就这样，市饮食服务公司搭起了“一业为主，多种经营”的发展战略框架。(徐晓辉 曲亚军)

管理效益年活动系列报道之二十二

以法收贷与依法还贷

当前，各家金融机构无不把依法收贷作为信贷管理的重要手段。与此相对应，如何依法还贷，便成为摆在贷户面前必须解决的课题。

通过法律手段，解决借贷纠纷，协调借贷关系，清理欠款，这是社会主义市场经济对金融企业的客观要求。现在，各家金融机构已逐步跨入商业化经营的轨道，计划经济体制下的信贷管理办法已不适应新的形势，寻求法律手段保护信贷资金安全已是市场经济条件下的必然趋势，如果贷户不能适应这一趋势，仍然按照传统的思维惯性使用贷款，最终将不利于自身的经营和发展。甚至自食恶果。

计划经济体制下贷户的普遍心理是：银行有的是钱，银行的钱到了我手就是我的，我怎么用、还不还银行就奈何不得了，因而便产生了没钱就找银行，行政干预贷款，贷款被挪用、被转借，贷款随意拖欠，甚至赖着不还等等违背经济规律的现象。社会主义市场经济体制的建立，国家专业银行转变为国有商业银行，其他金融机构也一同奔向社会，这就使原有的信贷管理和用贷方式失去了原有的环境和市场，各家金融机构都要兼顾社会和自身的双重利益，赔本的买卖是断然不会做的，对危及信贷资金安全的任何单位和个人，他们都会毫不犹豫地拿起法律的武器加以回击，个别贷户稍有不慎就有可能成为“以法收贷”的对象，因此，依法还贷已是贷户

夫，对县经济重点企业，千方百计保证供电。同时，为上新企业搞好服务，优质高效地搞好电力配套工程。仅今年上半年，就为炼油厂改造了0.8公里的35KV双河线炼油支线，架设完成了0.91公里的6KV玻璃棉专线。为开发区架设了3.4公里的工业专线，给各工业用户提供了可靠的电源保障。在“软件”建设上，深入开展电力“为农业、为农民、为农村经济”服务活动，抓热点、解难点，加强行业管理，切实减轻农民负担。为此，下大力整顿了农村电工队伍，对业务水平差、作风不廉洁、群众意见大的村电工，坚持予以撤换。

为了明天

——龙居乡兴办基础教育事业纪实

本报记者 唐新军

一个经济落后的农业乡镇，一年中投入620万元发展基础教育，这意味着什么？

龙居乡党委书记宋明春回答得简单而又朴实：一是为了教育达标，不拖东营区后腿；二是从本乡教育长远发展计。

今年10月底，龙居乡中心初中的老师和学生们搬进了新建的中学上课。63亩地的校园，配备齐全的设施，高标准的教学楼、理化、生物实验室，宽敞、明亮、舒适的两幢新教学大楼，这一切，令学生们兴奋不已，他们不会也不可能想到：新学校的缔造过程中有怎样一个动人的故事。

闫其武，做了一辈子教学工作，现在是龙居乡主管教育的副乡长。他告诉我们一组这个乡的基础数字：总面积110平方公里，人口3.6万，其中农业人口3.47万，1994年全乡社会生产总值1.2亿元，财政收入67.7万元，农民人均纯收入1104元。一个农业乡，确切地说，是一个以农业为主在全市尚属经济落后的乡，对这种地位，龙居人苦笑称之为“东营的‘西藏’”。然而，就是这样一乡，一年拿出了620万元兴办基础教育。现在，新的中心初中建起来了，麻湾、大张两处初中分校及全乡各地小学的校舍改造完成了，“双基”验收达标了，这笔投资实实在在地落在了地，这可不是神话。

620万元，这个数字几乎相当于1994年全乡财政收入的10倍，对龙居乡而言，一年投入这么多资金，不可不说是大手笔，当初决策投入这笔资金时，乡里的“父母官”们也无不慎重。去年夏天，乡党政联席会在讨论中心初中建设方案时，提出了两种方案：一是在原有校舍基础上进行扩建，二是选址新建学校。前者受占地面积限制，改造后也不可能理想，而后者可充

分考虑到全乡中学教育的长期发展，新建建成后，原校址可让中心小学迁入，中心小学原址可办成人教育中心，一举而两得，只是投入太大。经过慎重考虑和讨论，乡领导一致选择了“重建新校”的方案。

方案好定，钱难筹。这笔投资靠乡财政拨款完全不可能，只能走多方筹资的路子。

龙居乡虽穷，可教育热情却一直在东营区稳居上游。谈到这一点，闫其武引以自豪，他告诉我们，就中升学而言，1993年全乡有62名，1994年65名，1995年71名初中毕业生考入各类中专学校，每年都占东营区此类升学人数的四分之一左右。教学质量高，农村学生上学有盼头，群众办学积极性就高，这就是为什么还很落后的龙居乡群众对教育集资一直踊跃的原因。有了这个基础，下面这组感人的数字便更容易理解了：

5月5日，乡里召开专门的干部会议，落实区里教育集资计划，区里要求副科级以上干部5月份工资总额的80%，一般干部60%。龙居乡决定全副科级以上干部拿出5月份工资全部、一般干部拿出80%用于教育集资，而乡党委书记张安山、副书记宋明春、分管副乡长闫其武则每人拿600元作为集资款，这一天内汇集资金20多万元。

之后，乡直单位、经济状况好的村及全乡村干部纷纷捐款，两三天内收到资金20多万元；

1995年群众集资，农村人口人均30元，计105万元，加之1994年秋季人均20元，计70余万元，共计175万余元；

9月份，向银行贷款120万元；

麻湾展区群众为麻湾分校改造另外集资50万元；

油田有关单位支援部分资金。

就这样，一年内，前前后后共计480余万元资金得以落实，经过与参加学校建设和各建筑队达成谅解，暂欠140余万元，共计620万元的龙居乡基础建设投资全部解决，龙居乡也成为今年东营区教育投入最大的乡镇。

龙居乡不仅舍得教育基础建设投入，他们尊重教育的风气也实实在在。由于地处偏远，民办教师占全乡教师总数的60%，今年，全乡民办教师人均工资总额2100元，是上年农民人均纯收入的1.91倍，超过了国家要求标准。为了不拖欠教师工资，去年夏季两个月，乡里财政困难，他们硬是借钱按时足额发放了教师工资。新建的乡中心中学教师家属院建筑面积达到80平方米，而包括乡党委副书记宋明春在内的一些干部住房面积仅30余平方米。

走在令人耳目一新的乡中心中学校园内，龙居乡的领导告诉我们，几年后，这座校园内将矗立起五座功能不同的新式教学楼，而设计别致的校门则寄托了人们许多美好的心愿；这个座落在校园北面的大门，东侧门柱是一个红色的圆柱体，上部带有一个三角形顶，这代表教师批改作业的钢笔，西侧一根根红色的圆柱体门柱代表粉笔，而“粉笔”的传达室设计成圆形，与“粉笔”一道，意思是希望学生人人考满分。多么美好的愿望！

此时，我们的印象是：这里是一片充满希望的田野，而这所学校，将是明天燃起这团希望的火种。



广饶县妇联为提高广大妇女科学技术水平，特聘请专业技术人员，在全县5个镇先后举办大棚蔬菜种植、畜牧养殖、果树管理等各具特色的农民技术培训班，收到了良好的效果。（邢象英 常威凯）

培养新世纪的理财人

市财校

本报记者 燕艳

市财经学校是我市唯一的一所财经类中专学校，肩负着为东营市乃至全省培养合格加特长的财经专业人才的重任。自从今年上半年以来，该校党委一班人带领全校师生员工，经过紧张而有序的工作，对学校进行综合治理，全面整顿，收到显著成效，如今，稳定的、正常的、良好的学习秩序、教学秩序和生活秩序已初步形成，各项规章制度得到完善，学校正向着规范化——现代化——规范化的方向前进。

不论是机关，还是学校，思想工作都是至关重要的，市财校不仅成立了思想政治工作小组和德育工作指导委员会，还从济南聘请了省教育学院心理学教授徐胜三、山东大学哲学、伦理学教授戚乐源两名专家到校给师生做“成才教育”和“科学人生观教育”的报告，还请法院有关人员进行“学好本领、为理财”职业道德教育的报告，有效地提高了学生接受法制教育、礼仪教育和行为规范养成教育的自觉意识。

为了保证正常的工作、生活秩序，学校实行领导值班制，校长及其他领导在值班期间，带头上早操、吃饭、住宿一律在学校。学校领导实实在在的带头作用，赢得了广大师生维护秩序的自觉意识和积极性。教师每天上班前10分钟，到值班室领取考勤册考勤学生，教师还自觉接受以教学日志为主的监督检查和达标考核；学生干部组成学生会和自管委，检查学生每天的就餐、上课、早操和卫生情况，这一切都保证了学校有良好的秩序。

要培养高质量的人才，必须有一支过硬的教师队伍。今年上半年，市财校领导本着巩固现有队伍，积极吸收外来师资的原则，于今年大学生毕业前夕，先后从省财政学院、经济学院、煤炭经济学院等各财经高等院校吸收优秀毕业生20多人，让他们毕业后提前20天到校进行教育学、心理学等科目的培训学习。还用新老教师结对子的形式，使新教师在业务上迅速成长，学历、能力双达标。

抓人才培养，提高学生技能，是市财校“生存靠质量、靠声誉”的最好体现。在训练学生技能方面，要求每个学生必须做到五点：打一手好算盘、快速点钞、写一手好应用文、熟练地操作微机、写一手规范的数码。学校还提倡“一生三证”，即：中专毕业证、自学大专毕业证和特长生证。鼓励学生在完成中专学业的同时，参加自学考试，并加强特长学习，取得特长生证，以适应社会对人才的需要。可以说，财校毕业生是受到社会认可和欢迎的，因为他们有着过硬的本领。今年的中专毕业生回到各县区，经过考试进行分配，在广饶县的前二十名中，就有十几名是财校毕业生；财校职业班的魏红在去年全省点钞比赛中还荣获第一名。

有新的希望，才有不断的进步。今年，市财校已立足我市，面向全省招生，并将增设计算机、涉外会计、金融贸易等专业，更好地服务经济发展。学校还确立了奋斗目标：1995年夯实基础，1996年大起步，本世纪末登上标准化、规范化两个台阶，并迈开现代化的步伐。

广饶县第二中学重视学生素质教育，既向高等院校输送了大批优秀学子，又为当地培养了合格的经济建设人才。

广饶县第二中学位于大王镇府驻地，始建于1958年，多年来贯彻德育为首方针，狠抓学生素质教育，培养出了许多品学兼优的学生，为当地经济建设输送了大批有用人才，李培义、李建华、李俊福、延金芳、刘双琛等优秀企业人才，即是该校毕业生。

近年来，该校围绕当地经济发展，加强对学生的素质教育。他们确立了“德育为首，五育并举”，“合格加特长”的办学方向，坚持每周升旗制度，定期对学生进行法制课教育，学校还高度重视音、

不求人人升学 但愿个个成才

广饶县第二中学 素质教育结硕果

广饶讯 广饶县大码头乡中心初中，开展“诚实学习”活动，形成了良好的学风、考风，促进了教育教学质量的提高。

“诚实学习”活动的内涵是：踏实求知不虚伪，诚实学习不做假。具体要求是：课前——无声2分钟；上课——紧张思维45分钟；作业——及时独立完成；考试——诚实反映成绩。

这项活动自去年底开展以来，受到全校师生的普遍好评。学校的学风、考风有了明显变化。全校先后有96名后进生获得了进步奖，有163名学生获得了优秀作业奖。在今年的全国数学竞赛中该校有4人获奖，在全县初一、初二物理、数学竞赛中也有16人获奖。

（孙晓东）

素质教育的丰硕成果

广饶讯 广饶县大码头乡中心初中，开展“诚实学习”活动，形成了良好的学风、考风，促进了教育教学质量的提高。

“诚实学习”活动的内涵是：踏实求知不虚伪，诚实学习不做假。具体要求是：课前——无声2分钟；上课——紧张思维45分钟；作业——及时独立完成；考试——诚实反映成绩。

这项活动自去年底开展以来，受到全校师生的普遍好评。学校的学风、考风有了明显变化。全校先后有96名后进生获得了进步奖，有163名学生获得了优秀作业奖。在今年的全国数学竞赛中该校有4人获奖，在全县初一、初二物理、数学竞赛中也有16人获奖。

（孙晓东）

课堂提问

王永林

在教学过程中，课堂提问无疑是一个检测学生学习情况的重要环节。而如何搞好课堂提问，这里面有不少学问。笔者在此结合教学实践，谈一下在课堂提问设计方面的体会。

（一）、题目——先易后难

课堂提问时，先问简单容易的问题，让同学们顺利作答，使其增强成就感，自信心。有了刚才成功的喜悦及体验，学生们思维活跃，再问难题，则会出现“难者亦易矣”的现象。反之，则可能因题目开始难度大，而增加学生心理压力。课堂气氛也因此受到影响。如教师在语文教学中，复习魏巍同志的《谁是最可爱的人》时，可尝试先问本文写了哪几件事，后问每件小事又分别体现了战士的什么品质，然后归结主题。这样题目由易到难，循序渐进，可收到较好的复习效果。

（二）、学生——因人而异

针对不同的学生。提问不同问题，做到题目难易与学生优差相对应。在这方面，宜有“能者多劳”之策，难题，可先让有能力同学去答。易者，则给差生一个机会。这样做，一方面，优生受到检测，差生也感到老师对他也是重视的，增强了他们的心理归属感。另一方面，由于回答了问题，差生也会产生上进的动力，提高自信心。

在课堂提问过程中，还有一种情况——即提问，老师们不妨把目光投向那些平常爱动、调皮而成绩不太好的同学。从他们那里，不乏意外的令你惊喜的收获。在启发式教学中，时有学生配合不好，“启而不发”的情况，尤其是同学们无准备的即兴提问。但有些学生却正好有了表现自己的智慧的地方。无疑，这对他们是一个机会。老师点拨好了，会促使他发挥潜力，向优生转化。

如何教师的素质

李光美

教师队伍的良性循环，目前，现状是这样的，一般报考该专业的属于二类生，这在提高政治教学质量上就打下了一个很大的折扣。

其次，优化教学环境，稳定教师队伍。首先要做好以下两件事：一是机遇均等。各级举办的学科竞赛不应局限于语数外理化生学科，政治学科不应排除在外，应当开展一些政治学科的竞赛活动，以增加政治课教师的参与机会。二是待遇统一。政治教师既是知识的传播者，又是德育工作者，因此，他们的待遇绝不该低于语数外理化教师的待遇，应鼓励教师安心思想政治教育工作。

没有高素质的教师，也就没有高水平的教育，因此，在由应试教育向素质教育转变的同时，必须大力加强对政治课教师的素质教育。

教育情

记山东省优秀教师、花官乡教委副主任王子彬

在广饶县花官乡教育界，有一位知名人物，他抓管理理门路，抓教学有门道。他就是山东省优秀教师、花官乡教委副主任王子彬。今年38岁的王子彬在教育战线上已经工作了18个春秋。1985年当时担任小学校长的王子彬由于成绩突出被选调到乡教委工作，挑起了组织管理全乡中小学工作的重担。在工作中，王子彬积极引导教学改革，努力变应试教育为素质教育；变经验型的学校管理为科学管理。他又在全乡教育系统内建立了择优聘任的竞争机制和多劳多得、优劳优酬的激励机制。自我约束、自我完善的制约机制、校长负责制、民主治校的管理机制，从而使全乡的教育工作健康科学地发展。

王子彬认为，学校应该以教学为中心，以教学质量赢得社会的承认和支持。抓教学就得从老师抓起。他鼓励教师通过多种形式提高自己的文化水平和业务能力。近三年来，在他的鼓励和支持下，全乡先后有50多名教师报考了本科和专科函授，20多人已拿到了合格学历。他还经常组织有教学经验的教师听课评课，举办观摩课、示范课，推广新教法、新经验，发现和培养青年骨干教师。目前，全乡已有18名中青年骨干教师担任了中小学的领导职务。一支过硬的教师队伍正在形成。

王子彬就像一头默默无闻的老黄牛，在他的工作日程上没有节假日和星期天。家事的重担全部落在了妻子孀弱的双肩上。1994年秋天，王子彬和同事正在迎接省“双基”验收而忙碌着，突然传来四岁的孩子患肺炎住进医院的消息。同事们劝他回去看看。他却说：“现在正是迎接验收的关键时刻，很多工作需要我去做……”。几天后，“双基”验收胜利通过了，王子彬才回到家里。看着消瘦的妻子和初愈的孩子，他的眼圈湿润了。

有耕耘就有收获。这几年花官乡教育事业蓬勃发展。各项教学成绩都走在了全县的前列。王子彬连续多年被评为县、市级优秀教师，1989年获山东省优秀教师称号。暑去寒来，王子彬对教育的一腔深情更加执著。（刘保国）

天山雪莲 真的来客啦!!! 雪莲花口服液献

散寒祛湿之首药

《中华医学大辞典》：雪莲花又称雪荷花，性质大热无毒，功用：补阴、益阳（浸酒）除痰、助阳，治一切寒症，小兒疳积，发痘疮，此物性热善补，为助阳之要药，功用优于仙茅、枸杞、人参，老人阳绝者服之能令有子，以产于天山峰顶者为佳。

1、祛风湿：风湿、类风湿性关节炎、肩周炎、手足麻木、风湿引发的咳嗽、淋巴细胞炎肌肉痛、哮喘等有特效。我国已采用雪莲花口服液为风湿、类风湿的首选药物。

2、调经活血：医学界认为雪莲花消痰、止痛、杀菌能力最强，对妇科痛经、小腹疼痛、白带过多、经血过多、月经不调、盆腔炎、附件炎、妊娠斑、子宫糜烂、不孕症有独特疗效，是其它擦剂、洗剂、栓剂等外用药物所不可比的。其神奇的药效不愧为妇科之宝。

3、消炎止痛：雪莲花对因寒、因冷、受湿、着凉引起的胃痛、胃痛、胃炎、肠炎、支气管炎、气管炎、十二指肠溃疡有奇效。

4、助阳祛寒之首药：人步入中年、肾气渐衰，肾功能障碍，寒气得病，急性慢性肾炎和前列腺性腺、腰膝冷痛、形寒肢冷普遍发生，严重的会影响工作和家庭幸福，雪莲花口服液能补元阴助阳，填精固髓，补益元气，对阳痿不举、早泄有明显疗效。

5、妇科之宝：妇女产后服用可增加子宫收缩减少恶露，增加奶汁。

另外“雪莲花口服液”还含有15种人体所必需的氨基酸和A1、B1、B2、C、E及铁锌等多种微量元素，可以大大延缓人体各器官的衰老过程，促进人体的正常发育，焕发青春，预防早衰。

痛苦难忍风湿病，治根治本雪莲花，苦不堪言妇科病，妙手回春雪莲花。

特别提醒：本品每盒附纯天然天山雪莲花一朵，配合口服液治疗，效果更佳。

总经销：山东烟台（每地只限一处）

东营销售处：亚细亚商场二楼中西大药房 电话：（0546）8778341 联系人：姚小姐

新卫药准字（93）56——001 新卫药准字（94）02——006

送你一朵新疆纯天然雪莲花